



СИОАДА⁸

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Партнерская программа (далее – «Программа») предназначена для Партнеров ООО «АЙТИПИ Сервисы» (ОГРН 1107746340570) (далее – «Вендор») и определяет порядок взаимодействия Вendorsа и его Партнеров в связи с продвижением и распространением продуктов Вendorsа на территории Российской Федерации.

Настоящая Программа является единой для всех без исключения Партнеров. Все требования Программы одинаково распространяются на всех Партнеров и являются неотъемлемой частью заключаемых с Партнерами сублицензионных договоров

Программа фиксирует и определяет:

- статусы Партнеров, порядок их присвоения и подтверждения, а также порядок взаимодействия с Вendorsом.
- направления сотрудничества (реализация продуктов Вendorsа, техническая поддержка, внедрение, обучение) и формат поддержки Партнеров;
- порядок регистрации проектов, позволяющий соблюдать интересы и обеспечивать паритет участников партнерского канала, а также повысить процент успешно завершенных проектов каждого из Партнеров.

Данная Программа является официальным документом и накладывает определенные уровни партнерства обязательства, которые автоматически акцептуются сторонами при принятии условий Программы посредством.

Программа бессрочная, вступает в силу с 30 апреля 2026 года.

Вендор вправе в одностороннем порядке вносить изменения в Программу, включая приложения к ней, в том числе изменять размеры, параметры и условия предоставления партнерских скидок. Уведомление о внесении изменений в Программу осуществляется Вendorsом путем информирования текущих Партнеров на адреса электронных почт, указанные Партнером при регистрации на сайте <https://cicada8.ru/partners> (создании Личного кабинета Партнера) не позднее 30 (тридцати) календарных дней до даты вступления в силу новой редакции Программы (изменений в программу).

Любые изменения в Программу с момента вступления их в силу равно распространяются на всех лиц, присоединившихся к Программе. При несогласии с изменениями в Программе Партнеры вправе в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента получения информации о таких изменениях прекратить участие, направив заявление о прекращении участия и своего Партнерского статуса на электронный адрес partners@cicada8.ru. Если в указанный срок Партнер не заявит о прекращении участия в Программе и прекращении Партнерского статуса, Партнер признается акцептовавшим новые условия Программы (изменения в Программу) в полном объеме.

1.1. Цели Программы

Программа предназначена для повышения эффективности работы Вendorsа и его партнеров при реализации Продуктов Вendorsа на рынке и преследует следующие цели:

- Обеспечение максимальной доступности Продуктов Вendorsа конечным пользователям на территории РФ через партнерскую сеть.
- Развитие и поддержка партнёрской сети, ориентированной на поставку Продуктов Вendorsа.
- Предоставление Партнерам линейки Продуктов, максимально отвечающих потребностям рынка и конечных потребителей.
- Обеспечение маркетинговой поддержки партнеров для активного продвижения Продуктов.
- Организация обучения представителей Партнером работе с Продуктами Вendorsа, а также технических специалистов Партнера (сертификация специалистов).

1.2. Принципы сотрудничества

- Информационная открытость.
- Техническая доступность.

- Клиентоориентированность при развитии и реализации Продуктов Вендора.
- Партнероориентированность в ведении бизнеса, поступательность и последовательность в развитии партнерских взаимоотношений.

1.3. Преимущества для Партнеров

- Возможность получения дохода не только от распространения продуктов, но и от предоставления Конечным пользователям дополнительных услуг.
- Информационная поддержка.
- Обучение и повышение профессионального уровня.
- Доступность ассортимента Продуктов Вендора.

2. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

- **ID Партнера** – идентификационный номер Партнера в системе Вендора.
- **Дистрибьютор** – организация, которая имеет действующий дистрибьюторский (в том числе лицензионный) договор с Вендором, расширяет и управляет партнерской сетью; осуществляет маркетинговое и коммерческое продвижение программных продуктов Вендора через Партнеров; занимается формированием воронки продаж за счет развития Партнерских продаж, наделена правом передавать третьим лицам права на ПО Правообладателя, оказывать услуги технической поддержки ПО Правообладателя и / или поставлять сертификаты на техническую поддержку для ПО Правообладателя, а также регистрировать через Партнеров новые проекты. Дистрибьютор создает и поддерживает положительный имидж Вендора и его Программных продуктов.
- **Заявка** – Заявление юридического лица, претендента на статус Партнера, о принятии условий настоящей Программы, оформляемое претендентом посредством регистрации на сайте Вендора <https://cicada8.ru/partners> и создании Личного кабинета Партнера.
- **Квалификация проекта** – совокупность информации о Конечном пользователе и потенциальных условиях взаимодействия с учетом его запросов, потребностей и интересов, предоставленная Партнером в объеме, предусмотренном пунктом 4.2.2 настоящей Программы, необходимая для оценки Вендором объема и перспектив проекта с Конечным пользователем в целях эффективной проработки условий такого проекта.
- **Коммерческое предложение** – документ, содержащий стоимость Продукта (лицензионного вознаграждения и стоимость Услуг (или сертификатов на Услуги), который также может включать рекомендованный размер лицензионного вознаграждения/стоимости Услуг (сертификатов) для Конечных пользователей, скидок в зависимости от Партнерского статуса, а также цепочки передачи продукции Конечному пользователю. Коммерческое предложение Вендор или Дистрибьютор высылает Партнеру после Регистрации проекта.
- **Конечный пользователь** – юридическое лицо, на основании лицензионного (сублицензионного) и/или иного договора получившее право на использование Продукта, правомерно владеющее Продуктом и использующее (намеревающееся использовать) Продукт по его назначению способами и с учетом ограничений в лицензионном (сублицензионном) и/или ином договоре.
- **Лицензия** – права использования ПО на условиях простой (неисключительной) лицензии способами, в течение срока и в пределах территории согласно положениям, установленным в сублицензионных договорах с учетом условий данной Партнерской программы.
- **Личный кабинет / Личный кабинет Партнера** – закрытая область сайта Вендора <https://cicada8.ru/partners>, доступ к которой предоставляется Партнеру по факту регистрации в порядке, предусмотренном настоящей Программой. Доступ к некоторым разделам Личного кабинета предоставляется после прохождения идентификации Партнера у Дистрибьютора (Авторизованный Партнер).
- **Новый проект** – проект сделки с Конечным пользователем, ранее не приобретавшим Продукты Вендора, либо с Конечным пользователем, ранее приобретавшим Продукты

Вендора, но не использующим такие продукты (в том числе не использующим ПО Вендора) в течение последних 2 (двух) и более лет, предшествующих заключению сделки, признаваемой новой.

- **Партнер** – юридическое лицо, принявшее условия Программы и выполняющее ее правила / соответствующее ее требованиям и имеющее Лицензии и иные правовые основания на использование Продукта с правом его сублицензирования / предоставления права пользования / передачи Конечным пользователям на основании соответствующего договора. Партнером является юридическое лицо, (далее – «Партнер»). Партнеры создают и поддерживают положительный имидж Правообладателя и его Продуктов.
- **Партнерский сертификат** – предоставляемый в электронном виде документ, подтверждающий наличие у Партнера соответствующего Партнерского статуса в Программе, ID Партнера и срок действия статуса. Партнер вправе использовать Партнерский сертификат для публикации на своем сайте в целях информирования Конечных пользователей о статусе Партнера.
- **Партнерский статус** – статус, присваиваемый действующему Партнеру, в соответствии с настоящей Программой.
- **Пилотный проект / Пилот** – процесс тестирования работоспособности и демонстрации функциональных возможностей Продукта на ИТ-инфраструктуре или на специально созданном стенде Конечного пользователя, проводимый за счет средств Партнера с соблюдением правил, установленных Вендором.
- **ПО** – программа для ЭВМ Cicada8 (включая отдельные модули), а также иные программы для ЭВМ, право использования которых предоставляется Партнеру по сублицензионному договору с Дистрибьютором, а также документация в электронном виде (если применимо), которые являются результатами интеллектуальной деятельности и объектами авторских прав, регулируются и защищены законодательством Российской Федерации об интеллектуальной собственности и нормами международного права. Все исключительные имущественные права на ПО принадлежат Вендору. Неисключительные права использования ПО поставляются в виде срочных простых неисключительных лицензий и / или бессрочных простых неисключительных лицензий.
- **Продукт** – общее наименование для ПО, Сертификатов и Услуг. Предполагается, что в зависимости от запроса в рамках проекта с Конечным пользователем в состав Продукта могут входить, как все три части (ПО, Сертификат и Услуги), указанные в настоящем пункте, так и некоторые из них (в любом сочетании или по отдельности).
- **Регистрация проекта** – установление между Правообладателем и Партнером предварительной договоренности относительно условий возможного сотрудничества в рамках планируемой сделки (проекта) с Конечным пользователем. Порядок Регистрации проекта определен Сторонами в настоящей Программе (раздел 4).
- **Сертификат** – документ в простой или электронной форме, подтверждающий право держателя (предъявителя) Сертификата на получение от Вендора услуг технической поддержки ПО, на условиях и в объеме, определенными таким сертификатом (приложениями к нему).
- **Услуги** – услуги технической поддержки ПО в объеме и на условиях, предусмотренных конкретным проектом с Конечным пользователем.

3. СТАТУС ПАРТНЕРА

3.1. Общие положения

- 3.1.1. В целях реализации Продуктов Вендора в рамках партнерского канала продаж Партнеры заключают партнерские договоры с одним из Дистрибьюторов Вендора, через которых осуществляется приобретение Продуктов.
- 3.1.2. Список официальных Дистрибьюторов Вендора публикуется на официальном сайте: <https://cicada8.ru/partners>.

- 3.1.3. Список официальных (авторизованных) Партнеров публикуется на официальном сайте <https://cicada8.ru/partners> и может размещаться в соответствующих информационных разделах маркетинговых материалов Вендора.
- 3.1.4. Партнер в свою очередь публикует на своем сайте / иных информационных ресурсах информацию о партнерстве с Вендором путем размещения Партнерского сертификата. Размещение иной информации (информации в ином формате) о сотрудничестве Партнера с Вендором, а также информации о Вендоре, подлежит предварительному согласованию с Вендором.

3.2. Статусы партнеров

- 3.2.1. До момента заключения партнерского договора с Дистрибьютором всем лицам, зарегистрированным на сайте и имеющим Личный кабинет, присваивается автоматически статус **Неавторизованный Партнер**. Данный Статус позволяет получать от Вендора по запросу информацию о действующей на момент запроса линейке Продуктов Вендора, а также сведения о Дистрибьюторах, необходимые для коммуникации в целях заключения партнерского договора.
- 3.2.2. Партнер признается Авторизованным и приобретает право регистрировать проекты (продукты) после идентификации Партнера Дистрибьютором и заключения партнерского договора между Партнером и Дистрибьютором. Всем Авторизованным Партнерам предоставляется Партнерский сертификат.
- 3.2.3. **Статусы Авторизованных Партнеров:**
 - Авторизованный партнер
 - Фокусный партнер
 - Стратегический партнер

Требования	Статус		
	Авторизованный	Фокусный	Стратегический
Наличие информации о Продуктах Вендора на веб-сайте Партнера	✓	✓	✓
Сертифицированные технические специалисты по Продуктам Вендора	—	1 технический специалист	2 технических специалиста
Сертифицированные специалисты по продажам Продуктов Вендора	1 специалист по продажам	2 специалиста по продажам	4 специалиста по продажам
Годовой объем продаж, млн. руб. (по рекомендованным розничным ценам в Заказчиков)	—	50	110

3.3. Продукты и цены для Партнеров

- 3.3.1. Перечень Продуктов Вендора и основных их характеристик размещается на сайте Вендора в разделе «Продукты» по адресу: <https://cicada8.ru>
- 3.3.2. Партнер приобретает продукцию Вендора со скидками, соответствующими его партнерскому статусу. Размер скидок и информация о цене Продуктов (Прайс-лист) для Партнеров указываются в соответствующем информационном бюллетене, направляемом вместе с Партнерским сертификатом.
- 3.3.3. Информация о размере скидок и стоимости Продуктов Вендора (Прайс-лист) является конфиденциальной и не публикуется в публичных источниках. Информационный бюллетень, направляемый вместе с партнерским сертификатом, а также отдельно Прайс-лист на Продукты Вендора и информация о размере скидок для конкретного Партнера является строго конфиденциальной информацией. В случае разглашения (любого доступа третьих лиц) Информационного бюллетеня, а также информации о или

условий Коммерческих предложений (включая суммы сделок) Партнер уплачивает штраф в размере 100 000 (ста тысяч) рублей за каждый факт разглашения

- 3.3.4. Вендор оставляет за собой право вносить изменения в Прайс-лист на Продукты не чаще, чем раз в 6 (шесть) месяцев в отношении Продуктов (ПО, Сертификатов, Услуг) ранее включенных в Прайс-лист, а также по мере необходимости в любой момент в случае появления новых Продуктов (ПО, Сертификатов, Услуг) и включения их в Прайс-лист.
- 3.3.5. Стоимость Продуктов, указанная в Коммерческом предложении, определяет закупочную цену для Дистрибьютора или Партнера, а также рекомендованную розничную цену для Конечного пользователя. Условия Коммерческих предложений являются конфиденциальными и запрещены к распространению в сторону любых третьих лиц, кроме Конечных пользователей, для которых они были сформированы, а также случаев предоставления государственным органам, предусмотренных настоящей Программой.
- 3.3.6. Вендор оставляет за собой право информировать конечных пользователей о ценах, указанных в розничном Прайс-листе.
- 3.3.7. Снижение стоимости Продуктов (отдельных их составляющих - лицензии на ПО, Сертификаты, Услуги) для Конечного пользователя ниже рекомендованной стоимости не влияет на отгрузочную стоимость Вендора для Партнера.
- 3.3.8. Партнер может запросить специальные ценовые условия под крупный проект или стратегически важного Конечного пользователя. Специальные ценовые условия согласовываются заранее и индивидуально с Партнером под конкретный проект, при обосновании целесообразности предоставления дополнительной скидки. Размер дополнительной скидки индивидуальный и зависит от объема проекта.
- 3.3.9. В случае разглашения (любого доступа третьих лиц) конфиденциальной информации, предусмотренной настоящей Программой (включая условия Информационного бюллетеня, информацию о Прайс-листе и скидках Партнера, условия Коммерческих предложений, суммах сделок и иные сведения) Партнер уплачивает штраф в размере 100 000 (ста тысяч) рублей за каждый факт разглашения, а также обязуется возместить Вендору все документально подтвержденные убытки с Партнера, возникшие в связи с таким разглашением.

3.4. Порядок присвоения статуса Партнера

- 3.4.1. На статус Партнера могут претендовать юридические лица, осуществляющие деятельность на рынке информационных технологий и информационной безопасности, специализирующиеся на поставках, внедрении и сопровождении программного обеспечения, оказании услуг в области информационных технологий и (или) защиты информации Конечным пользователям на территории Российской Федерации.
- 3.4.2. Для получения статуса Партнера юридическое лицо - претендент оформляет Заявку путем регистрации на сайте по адресу: <https://cicada8.ru/partners>.
- 3.4.3. Для Регистрации Партнера и создания Личного кабинета лицо:
 - (a) вносит в разделе «Регистрация» на сайте по адресу <https://cicada8.ru/partners> сведения и прикладывает сканированные образы подтверждающих документов: действующей редакции устава, свидетельства или листа записи о государственной регистрации, свидетельства о постановке на учет в налоговых органах, решения органов управления претендента об избрании единоличного исполнительного органа и приказа о его вступлении в должность, доверенностей на лиц, уполномоченных претендентом на сотрудничество с Вендором в рамках Программы и по Продукту, и с указанием контактных данные претендента и его уполномоченных лиц. Вендор вправе запрашивать у претендента дополнительные документы и сведения.
 - (b) вводит пароль (одноразовый SMS код, отправленный на указанный претендентом на статус Партнера в качестве Логина номер телефона) и нажимает кнопку «Зарегистрироваться».
 - (c) По факту регистрации и создания Личного кабинета на сайте Вендора Партнеру (неавторизованному) присваивается индивидуальный номер – ID Партнера,

который будет использоваться в дальнейшем для определения Партнера и использоваться для взаимодействия с Вендором и Дистрибьютором.

- (d) Для приобретения Авторизованного статуса Партнер направляет Дистрибьютору запрос на заключение партнерского договора с обязательным указанием в таком запросе ID Партнера. Список и контактные данные Дистрибьюторов размещены на сайте по ссылке <https://cicada8.ru/partners>.

Если у Партнера до момента Авторизации у Дистрибьютора есть информация о потенциальном проекте с Конечным пользователем для Регистрации, к запросу такой Партнер прикладывает информацию о потенциальной сделке с учетом проведенной Квалификации проекта.

- (e) До момента заключения партнерского договора Дистрибьютор проводит идентификацию Партнера и верифицирует его соответствие настоящей Программе с Вендором.
- (f) После заключения партнерского договора (включая идентификацию Партнера) Дистрибьютор направляет Вендору на электронный адрес partners@cicada8.ru, подтверждение факта идентификации Партнера, заключения с ним партнерского договора с указанием ID Партнера и датой заключения партнерского договора с ним.
- (g) Вендор в течение 3 (трех) рабочих дней с даты получения подтверждения Дистрибьютора фиксирует в своих системах для Партнера статус Авторизованного и направляет ему по электронной почте, указанной при регистрации, Партнерский сертификат в электронной форме и информационный бюллетень к нему. Дата выдачи Партнерского сертификата – дата заключения партнерского договора с Дистрибьютором.

При Регистрации на сайте Вендора претендент на статус Партнера обязуется предоставить достоверную и полную информацию (в регистрационной форме) и обязуется поддерживать эту информацию в своей Учетной записи в актуальном состоянии.

В целях подтверждения адреса электронной почты Партнер подтверждает его путем перехода по специальной ссылке из письма, направленного на указанный им при регистрации адрес электронной почты.

После регистрации вход в Личный кабинет осуществляется на основании логина (номер телефона или e-mail, используемые при регистрации Партнера или ID Партнера) и пароля, введенного Партнером при регистрации или измененного в соответствующем разделе Личного кабинета.

При временной недоступности сервиса, Партнер может направить документы, указанные в п. 3.4.3 на электронный адрес partners@cicada8.ru.

- 3.4.4. Статус Партнера присваивается с даты заключения партнерского договора с Дистрибьютором, указываемого в качестве даты выдачи Партнерского сертификата, и действует до конца первого квартала (31 марта) года, следующего за годом выдачи Партнерского сертификата.
- 3.4.5. Пересмотр статуса Партнера осуществляется ежегодно до конца первого квартала соответствующего календарного года (до 31 марта). Каждый повторный Сертификат Партнера на новый период направляется не позднее 31 марта года пересмотра статуса Партнера.
- 3.4.6. Партнерский статус может быть отозван Вендором в любое время в случае наличия соответствующих оснований, указанных в п. 3.4.7. настоящей Партнерской программы.
- 3.4.7. Основания для отзыва статуса Партнера или отказа в его присвоении:
- нарушение условий настоящей Программы и установленных Программой требований к Партнерам;
 - возбуждение в отношении Партнера / претендента процедуры банкротства или ликвидации;
 - выявление сведений о финансовой неблагонадежности Партнера / претендента;

- наличие у Партнера просроченной задолженности перед Вендором или Дистрибьютором;
- нарушение условий использования Продукта, заключенных между сторонами документов и действующего законодательства Российской Федерации, включая условия в отношении обработки персональных данных, режима конфиденциальности и неразглашения информации, установленного в том числе в соглашениях;
- выявление фактов неоднократного (более 2 (двух) раз за 12 (двенадцать) месяцев) нарушения (неисполнения / ненадлежащего исполнения) Партнером договоров с Конечными пользователями.

3.4.8. Партнер на протяжении всего срока действия Партнерского статуса обязуется:

- иметь актуальный подписанный партнёрский и лицензионный (при продажах без НДС) договор с уполномоченным дистрибьютором Вендора.
- иметь (при необходимости) лицензии контролирующих органов РФ (ФСТЭК, ФСБ) для распространения решений Вендора.
- производить продажу продуктов Вендора в соответствии с лицензионными условиями и политиками соответствующего Продукта.
- соблюдать авторские и исключительные права на продукты Вендора и все зарегистрированные торговые знаки.
- своевременно извещать Вендора об изменениях своих реквизитов, контактов и т.п.
- не производить действия, которые могут нанести вред имиджу и деловой репутации Вендора.

4. РЕГИСТРАЦИЯ ПРОЕКТОВ

4.1. Общие условия

4.1.1. Партнер обязан передавать Продукт (включая право использования ПО) напрямую Конечным пользователям, минуя третьих лиц. В случае необходимости передачи прав Конечному пользователю через третьих лиц, Партнер обязан письменно согласовать возможность и конкретную схему такой передачи и получить предварительное письменное разрешение от Вендора. В случае, если передача планируется при проведении конкурса или аукциона, Вендор вправе самостоятельно определить схему передачи и изменить статус проекта.

4.1.2. В случае нарушения условий Программы на Партнера могут быть наложены штрафные санкции (на усмотрение Вендора штрафными санкциями могут быть: понижение Партнерского статуса, снижение скидок на каждый конкретный проект (до 5%), снятие проектов с Регистрации, расторжение заключенного с Партнером Сублицензионного договора, прекращение настоящей Программы, заключенной в Партнером).

4.2. Квалификация проекта.

4.2.1. Перед началом работы над проектом, его регистрацией и началом Пилота Партнер проводит Квалификацию проекта.

4.2.2. Квалификация проекта включает в себя следующую информацию:

- Сведения о Конечном пользователе (название организации);
- Лицо, принимающее решение об успешности Пилота, возможности дальнейшей реализации проекта и его условиях;
- Лицо, принимающее решение о выделении средств на реализацию проекта;
- Когда Конечный пользователь готов начать Пилот Продукта;
- Когда планируется проведение закупки по проекту (заключение непосредственно сделки) (месяц или квартал);
- Примерный бюджет проекта;
- Конкуренты на рынке в рамках проекта (в т.ч. конкуренты при выборе Конечным пользователем Продукта Вендора);

- Основные критерии выбора решения Конечным пользователем для решения его задач и целей.

Квалификационная информация может быть предоставлена в свободной форме Партнерскому менеджеру, выделенному Вендором и/или Дистрибьютором для взаимодействия с Партнером, и/или менеджеру по продажам Вендора и/или Дистрибьютора, ответственному за данного Конечного пользователя.

4.3. Регистрация проекта.

4.3.1. Если Партнером была выявлена заинтересованность в Продукте или отдельных его частях у Конечного пользователя, Партнер имеет право направить заполненную Форму регистрации проекта (Приложение № 1 к Программе) на адрес partners@cicada8.ru.

4.3.2. Вендор вправе проверить информацию о планируемом проекте непосредственно у Конечного пользователя. Окончательное решение по Регистрации проекта Вендор вправе оставить за собой.

4.3.3. Проект признается зарегистрированным за Партнером, если по направленному им запросу на Регистрацию проекта такой проект отвечает критериям Нового проекта.

4.3.4. Порядок Регистрации проекта:

(a) Для Регистрации проекта Партнер направляет заполненную Форму регистрации проекта (Приложение № 1 к Программе) с указанием информации о планируемом проекте, а также информации о Конечном пользователе;

(b) Вендор не позднее 5 (пяти) рабочих дней с даты получения от Партнера заполненной Формы на Регистрацию проекта со всеми необходимыми данными о проекте и Конечном пользователе, рассматривает ее, принимает решение о ее регистрации или отказе в регистрации, и уведомляет о принятом решении Партнера по электронной почте, указанной в Заявке. Иным Партнерам информация о таком решении Вендором не направляется ни до, ни после факта Регистрации проекта. При положительном решении Вендор предоставляет Партнеру Регистрацию проекта и поддержку интересов Партнера перед другими Партнерами.

(c) В случае положительного решения Вендор фиксирует соответствующий проект за Партнером на определенный срок, но не более, чем на 2 (два) месяца с момента принятия положительного решения и с обязательным обновлением статуса взаимодействия с Конечным пользователем по проекту не реже, чем 1 (один) раз в 2 (две) недели.

(d) Фиксация за Партнером проекта может быть продлена на срок 30 (тридцать) дней по усмотрению Вендора при наличии в обновленном статусе проекта оснований для этого. Возможное число продлений не ограничено и определяется Вендором.

4.3.5. Вендор имеет право отказать Партнеру в Регистрации проекта по своему усмотрению, в том числе в случаях:

- если соответствующий проект уже зарегистрирован за другим Партнером;
- выявления присутствия Партнера в реестре недобросовестных поставщиков, свидетельствующих о неблагонадежности Партнера;
- если со стороны Партнера имеется одно и более нарушений условий Партнерской программы;
- наличия сведений о том, что в отношении кого-либо из должностных лиц Партнера возбуждено уголовное дело.

4.3.6. Вендор имеет право снять проект с регистрации по своему усмотрению, в том числе в случаях:

- когда со стороны Партнера имеется одно или более нарушений условий Сублицензионного договора с Дистрибьютором или условий Партнерской программы;
- если Партнер проявляет бездействие в течение 1 (одного) месяца в отношении зарегистрированного проекта, не обновляет статус взаимодействия с Конечным пользователем, а также в случае отсутствия изменений в статусе взаимодействия с Конечным пользователем по такому проекту в соответствии с условиями п. 4.3.4;

- поступления на имя Вендора или Дистрибьютора жалобы от Конечного пользователя на действия Партнера в рамках соответствующего проекта;
- наличие у Вендора информации от Конечного пользователя о закрытом (ограниченном) списке его доверенных поставщиков, среди которых отсутствует Партнер;
- если Партнер, зарегистрировавший проект, не подал документы для участия в конкурсе и не сообщил заранее (до объявления конкурса) о том, что он идет в конкурс с другим контрагентом, который участвует в таком конкурсе. Для сохранения Регистрации проекта Партнер обязан заранее сообщить о полной схеме передачи прав;
- когда Партнер, зарегистрировавший проект, не прошел конкурс по причине несоответствия критериям конкурсной документации;
- выявления до передачи прав, что конкурс был объявлен ранее запроса на Регистрацию проекта. В этом случае Вендор объявляет этот проект открытым.

При снятии проекта с регистрации иные Партнеры вправе получить по такому проекту скидки согласно их партнерскому статусу.

- 4.3.7. Если выясняется, что два или более представленных для Регистрации проекта относятся к одному и тому же проекту Заказчика, преференции будут отданы либо полностью идентичному проекту, либо максимально приближенному к проекту (запросу) Заказчика. При этом, Вендор оставляет за собой право признать проект Открытым, в случае если ни один из таких представленных для Регистрации проектов не соответствует проекту (запросу) Заказчика.
- 4.3.8. Проект может быть зарегистрирована за двумя и более Партнерами при следующих обстоятельствах:
- В случае получения запросов на регистрацию проекта после объявления по проекту закупочной процедуры (конкурс, аукцион и т.д.), при условии отсутствия ранее выданной Регистрации по нему кому-то из конкретных Партнеров проект по усмотрению Вендора может быть зарегистрирован за двумя и более Партнерами.
 - В случае получения одинаковых запросов на Регистрацию проекта в течение 1 (одного) рабочего дня, проект объявляется открытым для всех Партнеров, от которых в течение этого дня поступили запросы на Регистрацию.
 - Со стороны Заказчика был одновременный запрос на предоставление Коммерческого предложения по проекту двум и более Партнерам.
- 4.3.9. Проведение Партнером Пилота у конкретного Конечного пользователя возможно только в случае Регистрации проекта по такому Конечному пользователю. Результаты Пилота проходят верификацию Вендора до их предоставления Конечному пользователю в любой форме (отчет, презентация и т.п.).
- 4.3.10. После Регистрации проекта в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента получения Вендором всех сведений и документов, необходимых для формирования Коммерческого предложения включая сведения, запрошенные Вендором у Партнера дополнительно, а также полученные в результате Пилота) Вендор предоставляет на электронную почту Дистрибьютору Коммерческое предложение, которое Дистрибьютор направляет Партнеру. Условия Коммерческих предложений (в том числе сумма сделки) являются строго конфиденциальными, запрещены к распространению, передаче либо в иной форме разглашения любым третьим лицам, за исключением Конечного пользователя, которому по его запросу Вендором может быть предоставлена рекомендованная цена. В случае распространения/разглашения Партнером условий Коммерческого предложения в целом или в части, в том числе информации о сумме сделки без согласия Вендора, Вендор имеет право взыскать все документально подтвержденные убытки с Партнера, которые возникли у Вендора в связи с таким разглашением, а также иные штрафные санкции, предусмотренные Программой. Предусмотренный настоящим пунктом Программы запрет разглашения не распространяется на случаи передачи отчетных документов в налоговые органы после завершения передачи Продукта, а также если такое разглашение было предварительно письменно согласовано с Вендором на любом этапе.

5. СЕРТИФИКАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ ПАРТНЕРОВ

- 5.1. Для повышения Партнерского статуса специалисты (работники) Партнера должны проходить сертификацию у Вендора.
- 5.2. Сертификация проводится не чаще 1 (одного) раза в квартал в соответствии с расписанием Вендора. Для прохождения обучения и последующей сертификации необходимо подать заявку в свободной форме на электронный адрес partners@cicada8.ru.
- 5.3. Сертификация происходит по итогам прохождения ИТ-консалтинга (технического и /или продуктового) по работе с Продуктом (в том числе с ПО), в ходе которого специалисты (работники) Партнера изучают Продукт и особенности работы с ним. По завершении ИТ-консалтинга все участники проходят тестирование, по результатам которого участнику выдается (при успешном прохождении тестирования) или не выдается (в случае неудовлетворительных результатов тестирования) сертификат со статусом «Технический специалист» или «Специалист по продажам».
- 5.4. Статус (квалификация) «Технический специалист» или «Специалист по продажам» действует в течение 1 (одного) года с момента выдачи сертификата, после чего подлежит подтверждению (ежегодному) путем прохождения повторного консалтинга (при необходимости) и тестирования у Вендора (согласно расписанию Вендора).
- 5.5. Вендор вправе запросить у Партнера документальное подтверждение наличия в его штате сертифицированных Вендором специалистов (работников).

6. АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ОГОВОРКА

- 6.1. Стороны подтверждают, что в своей деятельности придерживаются высоких этических стандартов, соблюдают применимое антикоррупционное законодательство и принимают разумные меры по недопущению их нарушения. Стороны не будут совершать действий, которые могут стать причиной нарушения применимого антикоррупционного законодательства другой Стороной, в том числе получать, предлагать, санкционировать, обещать и совершать незаконные платежи, услуги, предоставлять иные имущественные права напрямую, через третьих лиц или в качестве посредника, физическим или юридическим лицам, их представителям, включая (но не ограничиваясь) государственным должностным лицам¹. Стороны обязуются не совершать действий (бездействий), создающих угрозу возникновения конфликта интересов.
- 6.2. Стороны подтверждают, что любые третьи лица, привлеченные ими к исполнению соглашений, заключаемых Сторонами в целях реализации Партнерской программы, будут допущены к выполнению договорных обязательств только после надлежащей проверки привлекающей их Стороной.
- 6.3. В случае нарушения одной из Сторон обязательств, изложенных в подпунктах 6.1-6.2 Партнерской программы, другая Сторона вправе в одностороннем порядке приостановить исполнение своих обязательств до устранения причин такого нарушения или отказаться от исполнения, направив об этом письменное уведомление.
- 6.4. Стороны обязуются оказывать поддержку в отношении любого расследования и/или проверки, аудита, который может проводиться в случае возникновения разумно обоснованных подозрений того, что произошло или может произойти нарушение каких-либо положений настоящего раздела 10 Партнерской программы. Стороны обязуются

¹ Государственное должностное лицо - любое российское или иностранное, назначаемое или избираемое лицо, занимающее или замещающее какую-либо должность в законодательном, исполнительном, административном или судебном органе или международной организации; любое лицо, выполняющее какую-либо публичную функцию для государства, в том числе для государственной организации; ведущие политические деятели, должностные лица политических партий, включая кандидатов на политические посты, послы, влиятельные функционеры в национализированных областях промышленности или естественных монополиях; руководители и работники государственной организации, включая врачей, военнослужащих, муниципальных служащих и т.п.; лица, о которых известно, что они связаны с государственным должностным лицом родственными, дружескими или деловыми отношениями и (или) действуют от имени и (или) в интересах государственного должностного лица.

охранять всю конфиденциальную информацию, которая может стать им известна в рамках проверки, расследования и/или аудита.

- 6.5. Каналы уведомления о фактических и возможных нарушениях в связи с настоящим разделом 10 Партнерской программы, а также обстоятельствах, способных вызвать конфликт интересов: адреса электронной почты, указанные в реквизитах Сторон в разделе 12 настоящей Партнерской программы или определены дополнительно соглашением Сторон.

7. Контактная информация

По всем вопросам относительно данной Программы или не нашедших отражения в данной программе Вы можете обращаться по электронному адресу: partners@cicada8.ru ООО «АЙТИПИ Сервисы».

Контактные лица: Тимур Бигулов

mob: +7 903 556 2185

e-mail: t.bigulov@cicada8.ru

Приложение № 1
к Партнерской программе ООО «АЙТИПИ Сервисы»

ФОРМА РЕГИСТРАЦИИ ПРОЕКТА

Дистрибьютор	
Наименование:	
Контактное лицо:	
E-mail:	
Контактный телефон:	

Партнер	
Наименование:	
ID Партнера:	
Контактное лицо:	
E-mail:	
Контактный телефон:	
Страна:	
Город:	
Индекс:	
Адрес:	
ИНН:	

Конечный пользователь	
Наименование:	
Контактное лицо:	
E-mail:	
Контактный телефон:	
Страна:	
Город:	
Индекс:	
Адрес:	
ИНН:	

Информация о проекте	
Название проекта:	
Планируется ли проведение тендера (да /нет)	
Решение/сервис Вендора к закупке:	
Конкурентные решения, рассматриваемые Конечным пользователем:	
Требуется ли пилот:	
Бюджет:	
Планируемая дата закупки:	

Иные сведения	
Название проекта:	
Планируется ли проведение тендера (да /нет)	